



«Морская Техника»: локализация – залог безопасности российского производства

НА ПЛОЩАДКЕ КОМПАНИИ «МОРСКАЯ ТЕХНИКА» СОСТОЯЛАСЬ ВСТРЕЧА КОРАБЕЛ. РУ С ДИРЕКТОРОМ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ТЕХНИЧЕСКОГО ДЕПАРТАМЕНТА ВИКТОРОМ МАКАРЗИНЫМ. ОБСУЖДАЛИ САМЫЕ ВАЖНЫЕ ВОПРОСЫ, АКТУАЛЬНУЮ ОБСТАНОВКУ, А ТАКЖЕ ДАЛЬНЕЙШИЕ ШАГИ ПО РАЗВИТИЮ ПРОИЗВОДСТВА.

– Расскажите о производстве «Морской Техники». Как сегодня у вас обстоят дела?

– Наша площадка выпускает дизель генераторы и насосное оборудование. Если говорить о производстве дизель-генераторов, то, как и раньше, это стандартный цикл, когда берется двигатель, генератор, переходная муфта, изготавливается под это рама, устанавливается система управления, настраивается. После готовое изделие отправляется на стенд для проведения испытаний. По насосному оборудованию цикл производства состоит из крупноузловой сборки. Мы накопили достаточно серьезную технологическую базу за время поставок насосов, и часть производства, совместно с Azsue Pumps, была локализована в России. Мы ведем работу по увеличению степени локализации насосов.

– Расскажите подробнее о производстве дизель-генераторов.

– Это крупноузловая сборка с использованием отечественного и импортного оборудования. При этом мы наращиваем техническую базу по локализации с использованием российских компонентов. У нас есть большой опыт в работе с китайскими производителями. При производстве мы и раньше достаточно успешно использовали отечественные компоненты, а сейчас взяли в разработку вариант с двигателями российских и белорусских заводов, отечественных генераторов. Кроме того, есть успешный опыт в конвертации импортных двигателей под Речной регистр.

Важно отметить, что ни Ярославский, ни Минский заводы сами судовые двигатели не производят, а производят их компании, которые адаптируют эти двигатели под судовые. Мы тоже рассматриваем такую возможность.

– Производители самостоятельно проявляют активность?

– Китайские коллеги достаточно активно реагируют. И даже те, с кем мы не общались несколько лет,

сейчас включаются в переговоры и предлагают свое оборудование и услуги. Цены, конечно, выросли. Но они готовы с нами работать.

– Что скажете о китайских двигателях?

– Некоторые крупные китайские производители уже успели себя зарекомендовать на российском рынке, и даже сумели найти партнеров для локализации в России. Степень локализации на предприятии, как мы понимаем, не очень высокая, но полагаем, что они будут её активно наращивать. Двигатели эти известны, их можно использовать в производстве дизель-генераторов.

– Локализация – важная часть развития производства?

– Есть 719-е постановление, и ему приходится соответствовать. Поэтому мы стараемся мак-



Виктор Макарсин, директор производственно-технического департамента / Фото компании «Морская Техника»



Фото компании «Морская Техника»

симально сохранить предлагаемую линейку продукции, при этом адаптировать её к имеющимся требованиям и к современной обстановке. Также мы рассматриваем расширение производственной линейки. Вполне возможно, что в скором времени в неё войдет палубное оборудование (в том числе лебедки), подруливающие устройства и другое локализованное оборудование.

Добавлю, что отношение «Морской Техники» к локализации в сложившейся обстановке таковы: необходимо развивать отечественную составляющую производства, так как это поможет российским компаниям избавиться от завязки на внешний фактор, обезопасит поставщиков и конечного потребителя продукции.

– Изменится ли как-то сервис?

– Сервис, как и раньше, работает в полном объеме. Мы продолжаем обслуживать оборудование и помогать нашим клиентам осваиваться с ним. «Морская Техника» регулярно проводит обучающие семинары для судовладельцев и сервисных специалистов по всему спектру оборудования, поставляемого компанией.

– В какую сторону планирует развиваться «Морская Техника»?

– Мы планируем больше усилий вкладывать в подготовку технологической базы: развивать инже-

нерную составляющую и комплексные предложения для клиентов.

– О чем идет речь, когда вы говорите об инженерной составляющей?

– Речь идет о том, чтобы взрастить специалистов с глубоким пониманием судового насыщения. Поскольку у нас имеется достаточно обширный опыт накопленных проектов с нашими иностранными партнерами, адаптация их технологий на территории РФ нам представляется оптимальным вариантом развития компании на данный момент. И шаг за шагом увеличивать локализацию этих технологий в России.

– Что даст «Морской Технике» развитие инженерной составляющей?

– Судовая промышленность всегда связана с судовым оборудованием. Она требует индивидуального подхода, потому что запросы у всех заказчиков разные. Из-за этого в компании уже давно появился Инженерный центр, который помогает адаптировать оборудование под требования заказчика.



г. Санкт-Петербург,
ул. Бумажная, д. 16, корпус 1, лит. А
+7 (812) 309-46-46
www.marinetec.com