

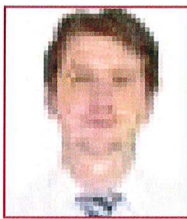


Где найти хорошего снабженца

ТЕМА: ВОПРОСЫ СНАБЖЕНИЯ ФЛОТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РЫНКА

АВТОРЫ: Д.Г. РОМАНОВ, директор; К.А. БАРКАНОВ, директор по продажам, подразделение «Судовая механика» Группы компаний «Морская Техника»

ФОТО: Предоставлены авторами



Н и для кого не секрет, что средний возраст эксплуатируемых сегодня судов смешанного и внутреннего плавания превышает 25-30 лет. Значительная часть самоходного флота уже выработала нормативный срок службы и в скором времени будет списана. Остальной тоннаж поддерживать в годном техническом состоянии получится, фактически, еще не более 10 лет.

Таким образом, судовладельцы стоят перед выбором: либо до 2020 года найти возможность и полностью обновить свои основные фонды, либо постоянно заниматься ремонтом и компенсацией морального и физического износа стареющего оборудования. В обоих случаях потребуются привлечение значительных финансовых средств. Второй путь для многих пока доступнее, но и здесь есть свои трудности. Например, большой парк дизелей был произведен еще на заводах СССР и стран бывшего «социалистического лагеря», которые сегодня прекратили свое существование или полностью сменили линейку выпускаемой продукции.

Какой же выход?

В настоящее время все больше судовладельцев осознают преимущества реновации как шага на пути обновления флота. Стоит отметить, что до 2009 года бюджеты на приобретение сменно-запасных частей (СЗЧ) для текущих ремонтов

составляли порядка 30% от общих расходов. В 2010 году их размер сократился в несколько раз, и высвободившиеся ресурсы перенаправляются на разработку проектов строительства новых судов.

В результате специалисты судостроительных заводов и верфей, отвечающие за закупки СЗЧ и оборудования для текущих и плановых ремонтов, поставлены в непростые условия: финансирование сокращается, а задача поддержания работоспособности судов в течение всей навигации остается.

Решить данную проблему можно двумя способами:

– тщательный анализ предложений на рынке и отбор каждой товарной позиции по минимальной цене (однако это существенно увеличивает количество поставщиков);

– «растягивание» закупок в течение года – например, позиции на капитальные ремонты дизелей (поршни, втулки) отслеживаются перед самым ремонтом, а топливная аппаратура – в течение навигации.

В дополнение, судовладельцы вынуждены идти на риск, сознательно закупая продукцию непонятого происхождения, которая в 1,5-2 раза дешевле рыночных цен.

Из вышесказанного можно сделать вывод: на современном этапе на первое место выходит роль поставщика оборудования, способного предложить минимальные цены на СЗЧ без ухудшения качества поставок.

Известно, что рынок поставщиков СЗЧ пока достаточно «нецивилизованный». Количество фирм растет с каждым годом, несмотря на кризис. Зачастую наличие красивого Интернет-сайта и обещание минимальных цен не гарантируют

качества, а опыт работы компании на рынке ограничивается несколькими месяцами.

У судовладельцев возникает реальный риск потери денежных средств, вложенных в предоплату за СЗЧ, или получения откровенно некачественного товара с «вторичного» рынка, без несения какой-либо ответственности со стороны «сомнительного» продавца.

ГЛАВНОЕ – НАДЕЖНОСТЬ

Очевидно, главным определяющим фактором становится надежность поставщика СЗЧ и оборудования. Определить ее бывает зачастую достаточно трудно, хотя существуют общепризнанные параметры, такие, как:

1. Наличие сертификации по системе ИСО и одобрение Регистром.

2. Опыт работы на рынке поставок СЗЧ и оборудования, измеряющийся годами, а порой десятилетиями.

3. Развитая филиальная сеть и склады СЗЧ.

4. Количество работающего в компании персонала.

5. Прямой контакт с производителями, в том числе предложение партнерских и дилерских условий, эксклюзивных контрактов.

6. Рекомендации других судовладельцев.

7. Открытость и доступность руководства компании.

8. Возможность предоставлять минимальные приемлемые цены за счет производства больших партий СЗЧ.

Но реально ли найти партнера, удовлетворяющего всем этим условиям? Да. Одним из них, безусловно, является Группа компаний «Морская Техника».

ПРОФИЛЬ КОМПАНИЙ

Группа компаний «Морская Техника» уже более 12 лет успешно работает на рынке судового оборудования и занимает одну из лидирующих позиций в области поставок СЗЧ, оборудования и предоставления сопутствующих сервисных услуг.

Головной офис Группы компаний расположен в Санкт-Петербурге. На территориях России и стран СНГ, в 6 портовых городах, действует сеть региональных представительств: в Ростове-на-Дону, Мурманске, Владивостоке, Петропавловске-Камчатском, Баку, Николаеве.

Центральный склад Группы компаний «Морская Техника», расположенный в Санкт-Петербурге, насчитывает более 1000 наименований СЗЧ к дизелям SKL, Skoda, «Дальдизель», «Юждизель-Маш» и оборудованию других производителей. Поставки осуществляются в максимально сжатые сроки.

Все сотрудники Группы компаний, а их более 130 человек, от сервисных инженеров до инженеров отдела ОТК, – настоящие профессионалы своего дела, имеющие профильное образование и большой опыт практической работы на флоте.

«Морская Техника» располагает всеми необходимыми лицензиями и сертификатами, полностью соблюдает требования системы качества менеджмента ISO 9001:2008.

Группа компаний гарантирует качество поставляемых СЗЧ. Отличительной особенностью является технический контроль продукции собственным ОТК.

На протяжении многих лет «Морская Техника» успешно сотрудничает с крупнейшими судостроительными компаниями России и СНГ. На сегодняшний день она осуществляет поставки следующего оборудования на эксклюзивной основе: MAN Nutzfahrzeuge Aktiengesellschaft (двигатели), Lindenberg-Anlagen (дизель-генераторы от 100 кВт), Evac OY (системы вакуумных стоков), F.Ili Stamegna (дизель-генераторы до 100 кВт), Novenco (системы отопления, кондиционирования и вентиляции), Ellehammer (эжекторы, аварийные пожарные насосы), Kobelt Manufacturing Ltd. (рулевые системы), Becker Marine

Systems GmbH & Co. KG (рули), Ariston Norway AS (системы мониторинга и контроля в танках), HRP Thruster Systems B.V. (пропульсивные системы, подруливающие устройства), Econosto Nederland B.V. (судовая арматура), NRF (теплообменники), Azcue Pumps SA (насосы), RWO GmbH (системы обработки воды), Neuenhauser Kompressorenbau GmbH (компрессоры, баллоны), Omicron (системы газоанализа и газообнаружения, системы контроля газоспарения), Tanktech (оборудование для танков), Fluidmeccanica S.A.U. (палубное, якорно-швартовое оборудование), Peter Taboada (опреснители), Vicinay cadenas S.A. (цепи), Eefiting Engineering (топливоподготовка), Danfoss (СЗЧ).

Подразделение «Судовая механика» всегда готово к открытому партнерскому общению со всеми судовладельцами России и СНГ и ориентировано в своей работе на миссию Группы компаний «Морская Техника» – обеспечение качественных услуг на рынке судового снабжения.



Контактная информация:

Группа компаний «Морская Техника»

190020, г. Санкт-Петербург,

ул. Бумажная, 18 А

Тел.: +7 (812) 309-46-46

Факс: +7 (812) 309-46-36

E-mail: reception@marinetec.com

www.marinetec.com

